

Weiter in die Zukunft gedacht - Einkommensschutz4Future (EKS4Future)

Kurz und bündig:

Mit dem EKS4Future bieten wir ab 07.2021 den ersten Einkommensschutz mit Fokus auf Nachhaltigkeit - und besonders viel Flexibilität.

Unsere Neuerungen auf einen Blick

Die NÜRNBERGER hat das Produktportfolio ihres Einkommensschutzes überarbeitet und präsentiert eine umfassend überarbeitete Berufsunfähigkeitsversicherung und eine komplett neu gestaltete Grundfähigkeitsversicherung. Zudem wird der Abschluss des NÜRNBERGER Ernstfallschutzes vereinfacht und die Zusatzversicherung Krankentagegeld (TG6) ausgebaut.

Warum EKS4Future?

Aus Tradition versteht sich die NÜRNBERGER als verantwortungsvoll agierendes Unternehmen. Deshalb nehmen wir ökologische, gesellschaftliche und Governance- Belange systematisch in unsere Geschäftstätigkeit auf. Die neue Produktlinie EKS4Future ermöglicht Kunden daher nicht nur den passenden Einkommensschutz, sondern auch gleichzeitig Verantwortung für Umwelt und Gesellschaft zu übernehmen. Mit folgenden Komponenten setzen wir uns mit EKS4Future für Nachhaltigkeit und eine lebenswerte Zukunft ein:

- Kapitalanlage mit besonderem Fokus auf Nachhaltigkeit
- Zertifizierter Druckprozess und klimaneutraler Versand
- Baumpflanzung für jeden abgeschlossenen Vertrag
- Kostenfreie Gesundheitsplattform Coach:N
- Spezialisten-Service & Facharztterminsuche des unabhängigen Partners BetterDoc (aktuell nur bei BU4Future, ab 01.2021 auch für alle weiteren EKS-Produkte möglich)

Wir sind davon überzeugt, dass die neue Produktlinie gerade bei jungen Menschen auf besonderes Interesse stoßen wird. In einer repräsentativen Umfrage haben wir festgestellt, dass je jünger die Befragten sind, desto mehr spielt Nachhaltigkeit eine Rolle. Fast die Hälfte der unter 30-Jährigen stuft die Nachhaltigkeitsaktivitäten eines Unternehmens als wichtiges Entscheidungskriterium ein.

Berufsunfähigkeitsversicherung4Future (BU4Future)

Maximale Flexibilität - wir haben uns für Sie und Ihre Kunden auf den Kopf gestellt und nicht nur die Bedingungen angepasst: Top Preis/Leistungsverhältnis mit neuem Pricing, neuen Berufsgruppen und verlässlichem Scoring und das in Kombination mit zahlreichen Highlights:

- einzigartige Upgrade-Option, die dem Kunden in den ersten 5 Jahren bis zum 40. Geburtstag auch einen späteren Baustein-Einschluss (AU- und/oder Pflege-Schutz) bzw. Premium-Upgrade ohne Risikoprüfung ermöglicht
- Einsteiger-Tarif nun optional auch mit AU-Baustein möglich
- 13 neue Berufsgruppen ermöglichen ein insgesamt attraktiveres Pricing-Gefüge



Grundfähigkeits- versicherung4Future (GF4Future)

Weitere Bedingunghighlights der BU4Future:

- Optimierung der Nachversicherungsgarantien ohne Risikoprüfung: Altersgrenzen wurden hochgesetzt und Leistungen erweitert (u.a. Berufseinsteigergarantie und Karrieregarantie)
- Regelungen bei Arbeitszeitänderungen (Teilzeitklausel)
- Günstigerprüfung bei Berufswechsel
- Verlängerungsgarantie
- Verbesserung der Umorganisationsklausel
- Pflegebedürftigkeit: Erweiterung um SGB Definition

Die Grundfähigkeitsversicherung4Future (GF4Future) ist nicht nur die erste Grundfähigkeitsversicherung mit Fokus auf Nachhaltigkeit, sondern auch ein besonders flexibles Produkt. Der Grundbaustein Kompakt-Schutz kann jetzt ganz individuell mit 7 Zusatzbausteinen (Büro, Körperliche Arbeit, Mobilität, Berufsfahrer, Psyche, Arbeitsunfähigkeit, Pflege) erweitert werden. Alternativ zur individuellen Auswahl werden auch zwei vorgefertigte Leistungspakete angeboten:

- Komfort-Schutz (Kompakt-Schutz + Körperliche Arbeit + Mobilität)
- Premium-Schutz (Kompakt-Schutz + Büro + Körperliche Arbeit + Mobilität)

Weitere Highlights der GF4Future:

- Upgrade-Option: flexibler Ein- und Ausschluss von Zusatzbausteinen während der Vertragslaufzeit - in den ersten 5 Jahren nach Versicherungsbeginn ohne erneute Risikoprüfung (mit Ausnahme des Zusatzbausteins Psyche)
- Schüler bereits ab Eintrittsalter 5 Jahre versicherbar
- Gesundheitsfragen: verkürzte Gesundheitsfragen und Abfrage-zeiträume bis Eintrittsalter 30 Jahre
- BU-Wechseloption: bis zu 1.500 EUR Monatsrente ohne erneute Risikoprüfung - nach erfolgreichem Abschluss einer Ausbildung, eines Studiums oder einer Weiter- bzw. Fortbildung (z. B. zum Fachwirt oder Meister)
- Verlängerungsgarantie
- Pflegebedürftigkeit: Erweiterung um SGB Definition

Ernstfallschutz

Ab Juli 2021 kann der NÜRNBERGER Ernstfallschutz für Versicherungssummen bis einschließlich 36.000 EUR mit vereinfachten Gesundheitsfragen (6 Fragen anstelle von 15 Fragen) abgeschlossen werden.

Die Regelung gilt für folgende Tarife:

- NES3100 (alle Komfort- und Premium-Tarife)

Folgende Tarife sind nicht betroffen:

- NESK3100 (Keyperson-Versicherung)
- NESZ (DD-Zusatzversicherung)



Krankentagegeld (TG6) - Tagessätze bis 30 EUR

Die Absicherung bei Arbeitsunfähigkeit mit Tarif TG6 ist jetzt auch mit variablen Tagessätzen bis zu 30 EUR abschließbar.

Mit der BT4all 07.2021 ist eine Absicherung der Tagessätze von 15, 20, 25 oder 30 EUR möglich. Je nach individuellem Bedarf (Lücke im Krankheitsfall). Ein Gehaltsnachweis bei Abschluss ist nicht erforderlich.

Tarif TG6 ist zu folgenden Tarifen abschließbar: SBU, IBU, SDU, Einsteiger-BU, BUZ, DUZ.

Neben der Absicherung ab der 7. Krankheitswoche bei Arbeitsunfähigkeit ist ein lückenloser Übergang zwischen Tagegeldleistung bei Arbeitsunfähigkeit und Berufsunfähigkeits-Rente garantiert.



NÜRNBERGER
VERSICHERUNG

Verkaufsunterstützung

Weitere Informationen rund um den Einkommenschutz4Future finden Sie im Vertriebsportal. Dort sind auch die entsprechenden Verkaufsunterlagen in aktuellster Form hinterlegt.

Provision

Für die neuen BU- und Grundfähigkeits-Tarife gelten die gleichen Provisions- und Haftungsregelungen wie beim Tarif SBU3110DC bzw. Tarif NGF3110DC. In Bezug auf die besonderen Provisionsbestimmungen zur Lebensversicherung gilt im Rahmen der Regelungen zur VU-AP folgendes: Abschlussprovisionen auf Basis von Mehrbeiträgen welche im Rahmen der Upgrade-Option entstehen sind von den Regelungen zur VU-AP nicht tangiert.

Die detaillierten Regelungen auf Tarifebene erhalten alle Vertriebspartner im Rahmen der nächsten Aktualisierungsnachträge zu den Vermittlerverträgen/Courtagevereinbarungen im Rahmen der neuen Tarifgeneration zur anstehenden Rechnungszinssenkung.

Alle sonst mit der NLV getroffenen Vereinbarungen bleiben unverändert bestehen, soweit diese auch für die genannten Tarife gelten.

Ansprechpartner

Ihre/Ihr zuständiger Vertriebsleiter/in bzw. Maklerbetreuer/in oder
für Fragen zum Antrag: 0911 531 65478
für fachliche Fragen: Das EKS-Team des Marktmanagements Leben



PDFAGTV 115383163 006066 0000002 00953123

