

Liebe Vertriebspartnerinnen,
liebe Vertriebspartner,

Ab heute und pünktlich zum meteorologischen Frühlingsanfang sind wir produktseitig wieder komplett:

Wir bleiben dabei.

Wir machen weiter.

Und wir machen besser.

Frisch zertifiziert können Sie ab sofort damit wieder auf die Spitzenprodukte des Marktes zugreifen:

RiesterCare

RiesterCare *Invest*

BasisCare

BasisCare *Invest*

Wir bleiben dabei – unser Produkt RiesterCare:

- 100% Beitragsgarantie, wie gesetzlich vorgeschrieben
- klassische und hybride Variante möglich
- AP für Sie, Berechnung in der S-Tarifvariante

Wir machen weiter – unser Produkt BasisCare:

- klassisch (> 90% Beitragsgarantie), hybrid und rein fondsgebunden möglich
- höchstmögliche Flexibilität (u.a. freie Vererbbarkeit in der Ansparphase)
- M- und S-Tarifvariante möglich

Und wir machen besser:

- für beide Produkte gilt ein erweitertes und renoviertes Fondsportfolio
- inkl. ETF Strategien und inkl. Nachhaltigkeitsfonds
- hier die Auswahl für den direkten Klick: <https://www.hansemerkur-vertriebsportal.de/documents/10445/153700/ML%20294%20Fondsfinder%2011.21.pdf/55d9edf7-7e73-4caf-b837-68f0efe82791>

Was noch?

- hervorragende Marktpositionierung im Sterbegeld-Bereich (Produkt SeniorCare): **Beibehalten.**
- Absicherung gegen Berufsunfähigkeit (Produkt ProfiCare): **AVBs verbessert und top Kalkulation in ausgewählten Berufen.**
- zeitgemäße Vorsorge (Produkt VarioCare): **Mit noch mehr Flexibilität.**

Alle weiteren Informationen finden Sie im Berechnungsprogramm und online unter www.hansemerkur-vertriebsportal.de.

Oder: Bei mir ;)

Viele Grüße,

Marcus Barth, Vertriebsleiter der HanseMerkur Lebensversicherung